

Lieferantenwahl mit großer Tragweite

Langfristige Investitionen in die richtigen Maschinen

Die Flexibilität des Maschinenparks entscheidet über die langfristige Zukunftsfähigkeit in der Fertigung. Marcus Medicke, Geschäftsführer der Medicke Gruppe, erklärt im Gespräch mit Autor Carsten Schulz-Nötzold im Elumatec-Magazin „360°“ seine Investitionsentscheidung.

Foto: Stefan Hoyer

Medicke ist Komplettanbieter für hochwertige und beständige Gebäudehüllen im Objektbau: In eigener Produktion fertigen und montieren 180 Mitarbeiter Fenster und Türen, Pfosten-Riegel-Fassaden und Sonderprofilfassaden sowie Vorhang- und Elementfassaden. An drei Standorten in Sachsen entwickelt und produziert das Unternehmen. Zu den Kernkompetenzen des Metallbauers gehören das Konstruieren, Fertigen und Montieren von Aluminium-Glasfassaden. In den 25 Jahren nach der Wiedervereinigung hat es Medicke geschafft, sich im Markt als individueller Komplettanbieter für Fassaden zu etablieren. National bekannt ist die Firma in der Branche spätestens seit dem Jahr 2015, als sie den Zuschlag für die Fassade des Wohn- und Geschäftshauses Saphire von Architekt Daniel Libeskind in Berlin erhielt. „Das war für unser Unternehmen ein außergewöhnliches Projekt. Wir haben mehrfach bauliches Neuland betreten“, erinnert sich Geschäftsführer Marcus Medicke an „eines der komplexesten



Medicke Metallbau sitzt im sächsischen Glauchau.

Bauvorhaben, die wir je realisiert haben“. Ende 2016 wurde die Fassade fertiggestellt. In der aufsehenerregenden, unregelmäßig geformten Gebäudekubatur nach dem Entwurf von Daniel Libeskind steckt ein fassadentechnisches Meisterwerk: eine hinterlüftete Vorhangfassade mit bioaktiven und selbstreinigenden Keramikplatten. Um diese anspruchsvollen Projekte zu realisieren, entschloss sich Marcus Medicke im Jahr 2013 zur größten Investition in der Firmengeschichte:

Am Hauptstandort Glauchau baute der Anbieter eine komplett neue Produktion und Montage auf. Pünktlich zum 25-jährigen Bestehen im September 2015 war alles fertig. „Ich wollte langfristig für anspruchsvolle Objekte produzieren. Dafür suchte ich im Zuge der Investition die richtigen Maschinen“, blickt Marcus Medicke zurück. Er hat sich dabei für Elumatec entschieden: „Mit diesen Maschinen ist Wertschöpfung über viele Jahre möglich“, bestätigt er.

DER ESCO ENTSCHEIDUNGSFINDER –

das Planungstool für Architekten, Bauplaner und Türenhersteller

- **Schneller:** alle Komponenten auf einen Blick
- **Sicher:** Hinweis auf Varianten und bei Korrekturbedarf
- **Zeitsparende** Angebotserstellung
- **Effizientere** Arbeitsvorbereitung
- **Exakte** Kalkulation
- **Zuverlässig:** Sicherheit in der Planung und Realisierung von Objekt- und Haustüren



ESCO
METALLBAUSYSTEME